

Die SUNOVA AG spezialisiert sich auf die Installation von Solar-Power-Systemen auf gewerblichen und industriellen Flachdächern. Dabei kombiniert das Unternehmen zweierlei Fachwissen miteinander: Kenntnisse im Flachdach-Bereich mit dem Know-how für Design, Konstruktion und Bau von Solarkraftanlagen. Innerhalb der ersten Unternehmensjahre gründete die SUNOVA AG bereits zwei eigenständige Tochterfirmen in Italien und Frankreich, das Vertriebswesen erreicht mitunter Griechenland, Schweden und Spanien.

Für unsere Zentrale mit Sitz in Grasbrunn/ Großraum München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Vertriebsingenieur für Bayern und Baden-Württemberg

### **Ihr Aufgabengebiet:**

- ergebnisorientierte Vertriebsverantwortung für Süddeutschland
- Gewinnung von Neukunden im zugeordneten Vertriebsgebiet
- Vertrauensaufbau/ Bindung der Neukunden durch eine persönliche und intensive Betreuung
- Kundenbestandspflege und weiterer Ausbau der vorhandenen Kundenbeziehungen
- neue Märkte und Absatzchancen generieren
- enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam und den Abteilungen Technik, Services und der Geschäftsleitung

### **Wir wünschen uns:**

- eine erfolgreiche abgeschlossene Ausbildung oder ein absolviertes Studium im technischen Bereich der Elektrotechnik
- idealerweise Erfahrungen im Bereich der Photovoltaik-Technik
- mehrjährige Berufserfahrungen im Vertriebswesen mit nachweisbaren Erfolgen
- eine engagierte, selbstständige Arbeitsweise
- unternehmerisches Denken
- Verhandlungsgeschick
- eine ausgeprägte Kundenorientierung
- ein sicheres, gewandtes und freundliches Auftreten
- Offenheit, Kontaktfreudigkeit und kommunikative Stärken
- hohe Teamfähigkeit und Flexibilität
- gute Englischsprachkenntnisse

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

SUNOVA AG, Bretonischer Ring 11, 85630 Grasbrunn; per Email an [sunova@sunova.eu](mailto:sunova@sunova.eu)

Informieren Sie sich auch auf unserer Website: [www.sunova.eu](http://www.sunova.eu)